

► Produkt des Monats

Risikoschutz auf Maß gebracht

Spezialversicherer Delta Direkt setzt bei der Risikolebensversicherung passgenau auf die Bedürfnisse seiner Kunden – und ist Vorreiter in der Branche

DER BEDARF

Wer denkt schon an das Risiko eines frühen Todes? Fakt ist aber: **Jeder elfte Mensch in Deutschland stirbt noch vor seinem 67. Geburtstag.** Unter den Männern erlebt sogar jeder neunte den Ruhestand nicht, so der **Branchenverband GDV.** Neben der Trauer belasten meist finanzielle Sorgen. Wie werden die **Kinder versorgt**, wenn ein Einkommen wegfällt? Reicht das Geld für das **Hausdarlehen**? Eine besonders effektive **Hinterbliebenenabsicherung** ist die Risikolebensversicherung. Doch **sie fehlt in den meisten Haushalten**, denn die Assekuranz hat nur rund 7,7 Millionen solcher Policen im Bestand. Mit einer innovativen **Risikolebensversicherung** eröffnet die **Delta Direkt** seit Jahresanfang Vermittlern neue Vertriebschancen.

DIE INNOVATION

Mit dem neuen Produkt greift die **LV-1871-Tochter** den Trend zur Individualisierung auf. Kernidee ist der „**Risikoschutz nach Wunsch**“. Gemeinsam mit dem Vermittler wählt der Kunde frei zwischen **vier Basistarifen** und **sieben Zusatzbausteinen** (s. Grafik). „Wir garantieren **maximale Flexibilität**. Diese Art des **Customizings** ist **im Markt der Risikolebensversicherung einzigartig**“, sagt Hermann Schrögenauer, Vertriebsvorstand der LV 1871 Unternehmensgruppe, zu der auch die Delta Direkt gehört. Die Basistarife umfassen den **klassischen Hinterbliebenenschutz**, die **gegenseitige Absicherung für Ehe-, Lebens- und Geschäftspartner**, die linear fallende **Kreditabsicherung** sowie den annuitätisch fallenden **Darlehensschutz**. Die sieben **Bausteine** kann der Kunde passend zu seiner Lebenssituation **flexibel dazukombinieren**. Außerdem bietet die

Delta Direkt auch **vor-konfigurierte Pakete** mit den passenden

Modulen für Unternehmer, Immobilienbesitzer und Familien.

DAS HERZSTÜCK

Ob **Heirat** oder **Babyfreuden** – eine **Nachversicherungsgarantie** bei **fünf definierten Ereignissen** gewährt bereits der Basisschutz. Weit darüber hinaus geht die „**Nachversicherungsgarantie Plus**“. Insgesamt **15 Ereignisse** – so auch der Abschluss eines Hochschulstudiums – erlauben hier ein **Aufstocken des Schutzes** um **bis zu 50000 Euro**. Zudem kann der Kunde seine **Versicherungssumme ereignisunabhängig alle drei Jahre** um **bis zu 25000 Euro** erhöhen.

Unterm Strich lässt sich die Summe **ohne erneute Gesundheitsprüfung** so maximal **verdreifachen**. Von der Verlängerungsoption bis zur Vorleistung stehen sechs weitere Bausteine zu Wahl.

DIE BONI

Bei den **Beiträgen** belohnt die Delta Direkt **gesundheitsbewusste Kunden** mit einem **Nichtraucherbonus** und einem **Gesundheitsbonus**, der vom **Body-Mass-Index** abhängt. Kommt Nachwuchs, gibt es außerdem einen **Kinderbonus**.

Junge und gesunde Kunden bis zum Alter von 35 Jahren kommen in den Genuss einer **neuen vereinfachten Risikoprüfung**, die im besten Fall mit **nur vier Fragen** auskommt. Eine vereinfachte Gesundheitsprüfung gibt es auch für **Immobilienkäufer**.



KOMPAKT

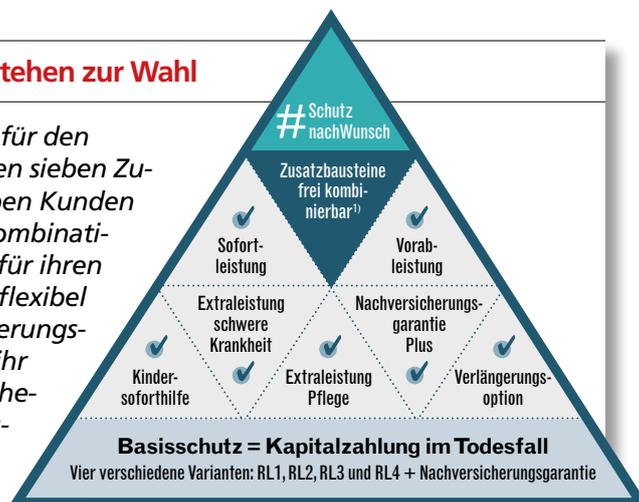
- ✓ **Bedarf.** In vielen Haushalten fehlt eine Risikolebensversicherung als existenzieller Schutz.
- ✓ **Neuartig.** Seit Kurzem bietet Delta Direkt einen kombinierbaren „Schutz nach Wunsch“ mit Basistarifen und Modulen.
- ✓ **Individuell.** Zugeschnitten auf den Kunden: Der Spezialversicherer ist Vorreiter in der Sparte.
- ✓ **Flexibilität.** Herzstück der Zusatzbausteine ist die Nachversicherungsgarantie Plus.



- Die Delta Direkt mit Sitz in München ist eine 100-prozentige Tochter des Versicherungskonzerns LV 1871.
- Der Spezial-Versicherer konzentriert sich seit 1994 auf Entwicklung und Vertrieb von Risikolebensversicherungen.
- Rund 80 000 Versicherungsverträge sind im Bestand.
- Die gebuchten Bruttobeiträge lagen im vergangenen Jahr nach vorläufigen Zahlen bei rund 58,5 Millionen Euro.

Diese Bausteine stehen zur Wahl

Mit vier Varianten für den Basistarif und diesen sieben Zusatzleistungen haben Kunden eine Vielzahl an Kombinationsmöglichkeiten für ihren Risikoschutz. Hochflexibel ist die Nachversicherungsgarantie Plus. Mit ihr lässt sich die Versicherungssumme unbürokratisch sogar verdreifachen.



Quelle: Delta Direkt

¹Alle Zusatzbausteine können zu Beginn oder nachträglich innerhalb der ersten fünf Versicherungsjahre ohne Risikoprüfung eingeschlossen werden.